

 株式会社エフアンドエム

IR Report

第36期 株主通信

2025年4月1日～2026年3月31日

証券コード：4771

F&M CO.,LTD.

株主の皆様へ

関わるすべての人、そして企業が、限りない成長と豊かさを実感できる社会をつくる ミッションの実現と「3カ年計画」の達成に

株主の皆様におかれましては、平素より格別のご高配を賜り、厚く御礼申し上げます。当社は長年、中小企業や個人事業主の皆様の成長に伴走し、その経営課題の解決を支援してまいりました。当社の存在意義は単にサービスを提供することではなく、皆様の可能性を最大限に広げ、その先にある持続的な成長と豊かさを実現することにあります。この想いを全社で共有し、日々の事業に取り組んでおります。

当社ミッションである、『関わるすべての人、そして企業が、限りない成長と豊かさを実感できる社会をつくる。』の実現に向け、当社は現在、2028年3月期を最終年度とする「3カ年計画」を推進しております。本計画では、最終年度である2028年3月期において、売上高300億円、営業利益60億円という目標を掲げております。当期におきましても、各事業における顧客基盤が堅調に拡大しており、計画達成に向けた事業基盤を力強く構築することができました。各セグメントの具体的な成果は次頁以降でご報告いたしますが、総じてテクノロジーの活用と人ならではの伴走型支援の両輪が機能し、お客様に高い付加価値を提供できた1年であったと評価しております。

この伴走型支援の強みをさらに活かし、今後の成長の要として注力しているのが、パートナーとの連携拡大です。全国の提携金融機関をはじめ、土業の方々や販売パートナーなど、強力なパートナーシップを一段と深めることで、当社のサービスがより多くの企業や個人事業主の皆様へ届く好循環が生まれております。

さらに、当社の主力事業は、一度のご縁を長期的な信頼関係へと昇華させ、継続的にご利用いただくストック型ビジネスモデルです。この強固な顧客基盤が年々積み上がることで、外部環境の変化に強い、極めて安定した収益基盤が形成されております。同時に、顧客接点の増加は、お客様の多様なニーズを的確に捉え、新たなサービスをご提案するクロスセルの機会を着実に広げており、今後の飛躍的な利益成長を牽引する原動力となっております。

関わるすべての人と企業に成長と豊かさを提供することが、当社の持続的な企業価値向上につながります。「3カ年計画」の目標達成に邁進し、継続的な株主還元にも努めてまいります。引き続き、変わらぬご支援をお願い申し上げます。

Top messa

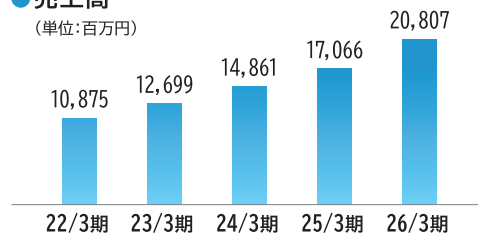
向けて



代表取締役社長
森中 一郎

●売上高

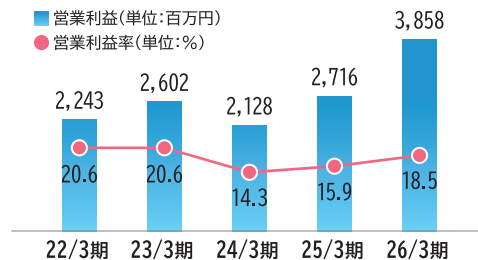
(単位:百万円)



●営業利益

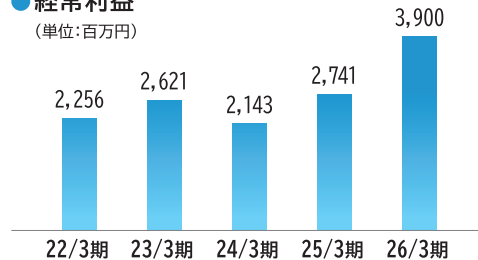
■営業利益(単位:百万円)

●営業利益率(単位:%)



●経常利益

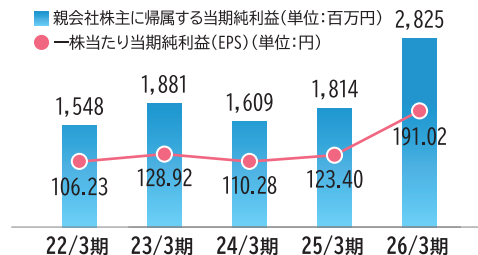
(単位:百万円)



●当期純利益

■親会社株主に帰属する当期純利益(単位:百万円)

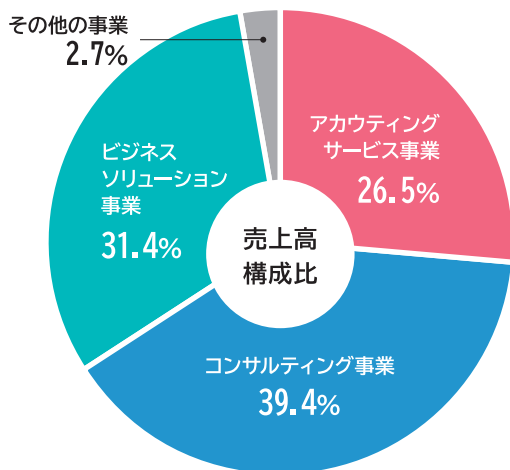
●一株当たり当期純利益(EPS)(単位:円)



各事業の紹介

当社の主な事業は、「アカウンティングサービス事業」「コンサルティング事業」「ビジネスソリューション事業」の3セグメントで構成されています。当期はすべてのセグメントにおいて会員数・ユーザー数が着実に増加し、全体の業績拡大に貢献しました。

セグメント別業績の概況



(単位:百万円)

	売上高	営業利益
アカウンティングサービス事業	5,504	1,873
コンサルティング事業	8,192	2,592
ビジネスソリューション事業	6,524	848
その他の事業	586	33
全社費用	—	▲1,251
連結消去	—	▲237
合計	20,807	3,858

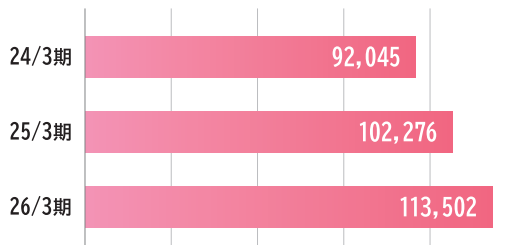
アカウンティングサービス事業

会員数拡大と アプリ機能の拡充による利便性向上

生命保険会社の研修等を通じた営業機会の創出・確保に加え、アプリを活用した顧客サポートを推進しました。

チュートリアル機能の追加や未着資料の自動通知、ふるさと納税の案内などを実装し、お客様が本業により集中できる環境づくりと利便性の向上を実現しています。

● 会計サービス会員数(単位:名)

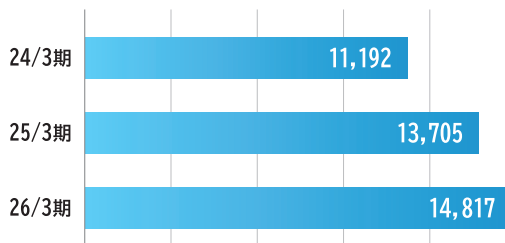


コンサルティング事業

提携金融機関との連携による経営支援と 企業の成長投資・人材育成サポート

全国234行庫の提携金融機関と緊密に連携し、エフアンドエムクラブ会員に対して具体的な解決策を提案しています。また、累計採択率92.6%に達する「中小企業省力化投資補助金」をはじめとする各種補助金申請支援や、中堅・中小企業の人材育成を支援する研修講師派遣などにより、企業の成長投資や人材育成を力強くサポートしました。

● エフアンドエムクラブ会員数(単位:社)



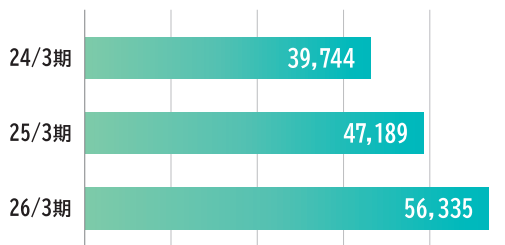
ビジネスソリューション事業

人事労務のDX推進と 生成AIを活用した会計事務所支援

人事労務クラウド「オフィスステーション」は、カスタマーサクセス部門によりオンボーディングやクロスセルを推進しました。

また、会計事務所向けには次世代の生産性向上ニーズにお応えし、「生成AI勉強会」の開催や効果的なプロンプトを提供するなど、テクノロジーを活用した付加価値の創出に努めました。

● オフィスステーションユーザー数(単位:ユーザー)



» Topics

「オフィスステーション」 ユーザー数55,000社突破

人事労務クラウド「オフィスステーション」のユーザー数が55,000社を突破。労働力不足を背景に、人材定着やエンゲージメント向上を支援する「タレントマネジメント」等の新機能を拡充し、企業の課題解決を強力にサポートしています。

労務管理クラウド市場で 6年連続シェアNo.1※を獲得

外部調査機関の調査で、「オフィスステーション」が労務管理クラウド出荷社数No.1の評価を獲得し、6年連続トップとなりました。必要な機能だけを選んで導入できる柔軟性とサポート体制が評価され、大手企業での利用も拡大しています。



3カ年計画の概要および進捗

当社ミッションである『関わるすべての人、そして企業が、限りない成長と豊かさを実感できる社会をつくる。』の実現に向け、2028年3月期を最終年度とする「3カ年計画」を推進しております。

3カ年計画の進捗

ストック型ビジネスの拡大とクロスセルの推進

強固な顧客基盤を活かし、お客様の多様なニーズに応える付加価値の高いサービスを継続的に提供した結果、クロスセルが順調に進み、安定的な収益基盤の確立が着実に進捗しております。

テクノロジー(DX・AI)の積極活用

アプリなどを活用したテックタッチの推進や、生成AIの全社的な導入を進めることで、お客様の利便性向上を実現するとともに、社内業務の生産性向上に手応えを得ております。

強力なパートナーネットワークの構築

金融機関や土業、販売パートナーとの連携を一段と深めることで、より多くの企業と個人事業主に当社の支援を届ける強固な営業チャネルを順調に拡大しております。

目標数値

本計画における、最終年度(2028年3月期)の会員数および財務目標は以下の通りです。当期の実績は計画に対して順調に推移しております。

● 会員数・利用社数 目標

サービス名	2026年3月期 実績	2028年3月期 (最終年度)目標
会計サービス会員数	113,502件	120,000件
エフアンドエムクラブ会員数	14,817社	20,000社
オフィスステーション ユーザー数	56,335ユーザー	70,000ユーザー

● 財務目標(連結)

項目	2026年3月期 実績	2028年3月期 (最終年度)目標
売上高	208億円	300億円
営業利益	38億円	60億円

株主還元

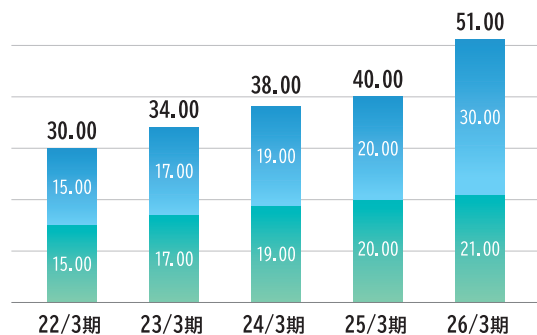
配当に関する基本方針

当社グループでは、将来の事業展開と経営体質の強化のために必要な内部留保を確保しつつ、安定した配当を継続して実施していくことを利益分配の基本方針としております。

現在、当社グループは配当等の利益配分と内部留保のバランスにより、株主資本を最大限に活かす経営を実践し、成長スピードを高めることに注力しております。

このような方針に基づき、当社グループでは各決算期の財務状況・事業環境を勘案した上で、株主配当等の利益配分を決定し、株主への安定的な利益還元に努めてまいります。

【1株当たり配当金】 ■ 中間配当 ■ 期末配当 (単位:円)



株式の状況 (2026年3月31日現在)

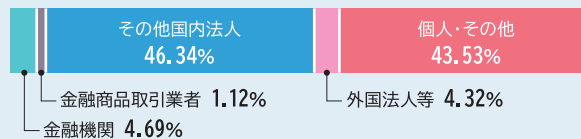
発行可能株式総数	50,400,000株
発行済株式総数	15,714,400株
株主数	1,940名

大株主の状況	持株数 (単位:株)	持株比率 (単位:%)
株式会社モリナカホールディングス	6,450,000	43.60
UHPartners2投資事業有限責任組合	1,109,800	7.50
エフアンドエム従業員持株会	711,597	4.81
株式会社日本カストディ銀行(信託口)	583,700	3.95
光通信KK投資事業有限責任組合	467,200	3.16
光通信株式会社	351,600	2.38
ヨシダトモヒロ	351,300	2.37
弥生株式会社	350,000	2.37
森中一郎	303,600	2.05
奥村美樹江	245,300	1.66

1. 当社は、自己株式を921,897株保有しておりますが、上記大株主からは除外しております。
2. 持株比率は自己株式を控除して計算しております。

所有者別株式分布状況

発行済株式の総数 15,714,400株



※自己株式921,897株は、「個人・その他」に含めて記載しております。

個人投資家向けIRサイトのご案内

掲載項目以外の詳しい内容については、Webサイトをご参照ください。

<https://www.fmltd.co.jp/ir/individualinvestors/>



会社概要 (2026年3月31日現在)

社名	株式会社エフアンドエム
設立	1990年(平成2年)
資本金	989,650,367円
代表者	代表取締役社長 森中 一郎
従業員数	990人(連結)
従業員平均年齢	37.3歳
事業内容	個人事業主及び小規模企業向け会計サービス 中堅・中小企業向け管理部門支援サービス(エフアンドエムクラブ) 中堅・中小企業向け財務・補助金支援サービス 講師派遣型研修サービス ISO・Pマーク認証取得支援サービス 会計事務所向け支援サービス (経営革新等支援機関推進協議会/TaxHouse) 社会保険労務士事務所向け支援サービス(SR STATION) 人事労務クラウドソフト(オフィスステーション) パソコン教室 経営革新等支援機関関連業務
事業所	大阪本社、東京本社、名古屋支社、福岡支社、仙台支社、札幌支社、沖縄支社

役員 (2026年6月26日現在)

代表取締役社長	森中 一郎	取締役	上枝 康弘
常務取締役	奥村 美樹江	取締役	松尾 麻希
取締役	田辺 利夫	取締役(監査等委員・常勤)	本橋 信次
取締役	原田 博実	社外取締役(監査等委員)	大野 長八
取締役	小橋 英治	社外取締役(監査等委員)	山本 浩二

グループ会社 (2026年3月31日現在)

エフアンドエムネット株式会社

事業内容 クラウドサービス・アプリ・Webサイト
基幹業務システムの企画・開発・運用代行業

 株式会社エフアンドエム

〒564-0063 大阪府吹田市江坂町一丁目23番38号 F&Mビル
Tel 06-6339-7177 Fax 06-6339-7184 <https://www.fmltd.co.jp/>

株主メモ

事業年度	4月1日～翌年3月31日
期末配当金受領株主確定日	3月31日
中間配当金受領株主確定日	9月30日
定時株主総会	毎年6月
株主名簿管理人 特別口座の口座管理機関	三菱UFJ信託銀行株式会社
同連絡先	三菱UFJ信託銀行株式会社 大阪証券代行部 〒541-8502 大阪市中央区伏見町三丁目6番3号 Tel.0120-094-777(通話料無料)
上場証券取引所	東京証券取引所 スタンダード市場
公告の方法	電子公告により行う※ 公告掲載URL https://www.fmltd.co.jp/

※ただし、電子公告によることができない事故、その他のやむを得ない事由が生じたときは、日本経済新聞に公告いたします。

- 株主様の住所変更、その他各種お手続きにつきましては、原則、口座を開設されている口座管理機関(証券会社等)で承ることとなっております。口座を開設されている証券会社等にお問い合わせください。株主名簿管理人(三菱UFJ信託銀行)ではお取扱いできませんのでご注意ください。
- 特別口座に記録された株式に関する各種お手続きにつきましては、三菱UFJ信託銀行が口座管理機関となっておりますので、上記特別口座の口座管理機関(三菱UFJ信託銀行)にお問い合わせください。なお、三菱UFJ信託銀行全国本支店にてお取り扱いいたします。
- 未受領の配当金につきましては、三菱UFJ信託銀行本店でお支払いいたします。
- 単元未満株式(最低取引単位に満たない1～99株の株式)をご所有の場合、当社に対して①買取請求または②買増請求(ご所有の単元未満株式と併せて1単元(100株)に達するまでの株式を買い増すこと)をすることができます。



ユニバーサルデザイン(UD)の考え方にに基づき、より多くの人に見やすく読みまちがえにくいデザインの文字を採用しています。

